

INVESTOR-SHIPING

WIR FINDEN DEN PASSENDEN INVESTOR FÜR IHREN STANDORT

Sie möchten an Ihrem Standort Kunden und Besuchern ein positives Ladeerlebnis anbieten, aber nicht die dafür nötigen Investitionen tätigen?

Ob finanzielle Mittel, Zeit oder Know-How, mit dem Investor-Shipping finden wir den richtigen Supporter für Ihr Projekt.

Sie möchten mit der Umsetzung so gut wie nichts zu tun haben aber Ihren Standort attraktiver für Anwohner und Besucher machen?

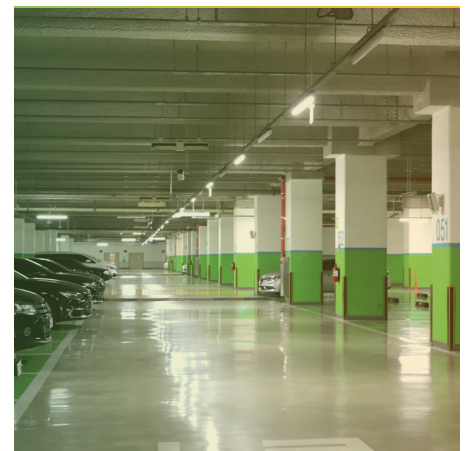
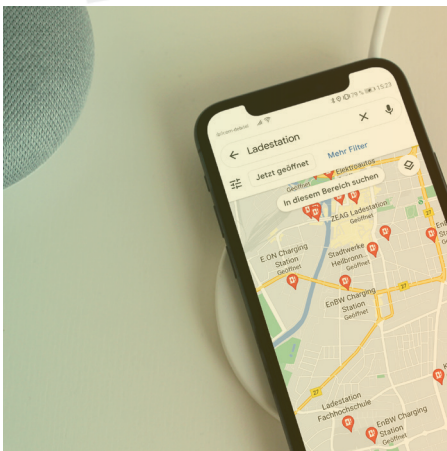
Mit unserem Investorenprogramm haben wir die Lösung. Durch unser gewachsenes Netzwerk haben wir Kontakte zu Investoren, die zwar gerne einen Ladepark betreiben würden, aber der richtige Standort dafür noch fehlt. Und hier kommen Sie ins Spiel.

Lassen Sie uns über Ihr Standortpotenzial und die Gegebenheiten sprechen, wir prüfen die Machbarkeit und setzen federführend das Projekt für Sie um. So haben Sie

im Alltag den Rücken frei für Ihre wichtigen Tagesgeschäfte.

Im Anschluss verfolgen wir die weiteren Punkte unserer 360°-Lösung mit dem Investor.

Tiefbau, Lieferung, Installation, eichrechtliche Inbetriebnahme, Betrieb und Abrechnung sind Teil der 360°-Lösung.



Wie sieht das Umfeld des Standortes aus?

Ob Park&Ride-Parkplatz, Rathaus-Parkplatz oder Tiefgarage, besonders AC-Ladeinfrastruktur wird am häufigsten von den ansässigen E-Autofahrern genutzt. Gibt es bereits Fahrer von E-Fahrzeugen, können diese als erstes davon profitieren

Mitarbeiteranzahl

Ihr Standort liegt in einem Gewerbegebiet oder Ihr Firmenparkplatz ist öffentlich zugänglich? Anhand der Mitarbeiter Zahl Ihres und der Umliegenden Unternehmen lässt sich ermitteln wie rentabel der Standort für einen Ladepark ist. Viele Unternehmen besitzen noch keine Lademöglichkeiten für Mitarbeiter. Als Vorreiter machen Sie Ihren Standort attraktiver.

Verkehrslage

Ob Autohof an der Autobahnausfahrt oder ein Parkplatz an einer viel befahrenen Bundesstraße, wo viel Verkehr herrscht ist ein guter Ort für Schnellladeinfrastruktur.

Auch an Bahn- und Busbahnhöfen wird Ladeinfrastruktur benötigt. Normale Ladesäulen für Pendler und Schnellladesäulen für hochfrequentierten Taxiverkehr machen Ihren Standort attraktiv für Ihre Zielgruppe

Nutzung durch Besucher

Benachbarte Mehrfamilienhäuser oder Hotels haben eines gemeinsam, es kommen häufig Gäste. Mit einer Ladestation an Ihrem Standort ziehen Sie diese Besucher an.

Bereits konkreter Bedarf an LIS vorhanden – aktuelle Anzahl E-Fahrzeuge

Gibt es bereits Bedarf an Ladeinfrastruktur in Ihrer Umgebung? Planen Sie Standorte für die Elektrifizierung zusammenzulegen? Mit der Anzahl der aktuellen E-Fahrer können wir schneller einen Investor finden, der sich für eine akute Umsetzung einsetzt.

Zu erwartende Entwicklung

Zu viele Ladesäulen wird es in Deutschland voraussichtlich lange nicht geben. Dagegen steigt die Anzahl der zugelassenen E-Fahrzeuge stetig. Wie sehen Sie die Zukunft Ihres Standortes? Gibt es Studien oder Erhebungen die Sie mit uns teilen können?

WEITERE INFORMATIONEN, TERMINE UND PROJEKTANFRAGE AUF:

SMOPI.DE